

Næringsssamarbeid mellom Norge og Russland

Oversikt over politiske og
økonomiske virkemidler



Forord

Samarbeidet mellom Norge og Russland har aldri vært så godt som nå. Den økende interessen og tilliten over landegrensene har satt fart i prosjekter innenfor mange områder. De mange politiske besøkene mellom Norge og Russland vitner om en god politisk dialog.

Norsk næringsliv har for lengst oppdaget de enorme markedsmulighetene som finnes i vårt store naboland i øst. Det tar tid å etablere seg i det russiske markedet og det er forbundet med betydelige kostnader. Det er derfor i første rekke de store norske bedriftene som har satset på Russland. Dog har vi hatt et mangeårig fruktbart samarbeid innen fiskerisektoren som en viktig bærebjelke i de norsk-russiske næringsforbindelsene.

Små og mellomstore bedrifter innenfor andre sektorer har naturlig nok vært mer tilbakeholdne. Det russiske markedet har til nå vært forbundet med vesentlig finansiell risiko. Nå er imidlertid den russiske økonomien, rammebetingelsene og samfunnet i rask og positiv endring. Risikobildet er blitt vesentlig bedre, og dette åpner for at også små og mellomstore norske bedrifter i større grad kan og bør vurdere samarbeid med russisk næringsliv.

Dette heftet gir en oversikt over Nærings- og handelsdepartementets innsats for å fremme næringslivssamarbeidet mellom våre to land. Jeg håper det kan være til hjelp for bedrifter som vurderer mulighetene i det russiske markedet.



Ansgar Gabrielsen

Nærings- og handelsminister

Innhold

En oversikt over NHDs innsats overfor bedrifter aktive mot Russland

●	Forord	2
●	1.0 Innledning	4
●	2.0 Politiske tiltak	5
	2.1 En økt besøksfrekvens	5
	2.2 Den norsk-russiske regjeringskommisjon	5
	2.3 Norsk-russiske økonomiske avtaler	5
	2.4 Russland, Norge og WTO-forhandlingene	6
	2.5 Regionale fora – Barentssamarbeidet og Østersjøsamarbeidet	6
	2.6 Norges ambassade og generalkonsulatene i Russland	6
●	3.0 Bilaterale virkemidler	7
	3.1 Investeringsfondet for Nordvest-Russland – SND	7
	3.2 Tilskuddsordningen for næringsssamarbeid med Nordvest-Russland – SND	8
	3.3 Investeringsfondet for Øst-Europa – SND	8
	3.4 Garanti-Instituttet for Eksportkreditt (GIEK):	8
	3.5 Selskapet for Industriveksts (SIVAs) aktiviteter: Næringsparken i Murmansk	9
	3.6 Norges Eksportråds aktiviteter	9
●	4.0 Multilaterale virkemidler	11
	4.1 Den Europeiske bank for gjenoppbygging og utvikling (EBRD)	11
	4.2 Regionalt risikokapitalfond for Nordvest- og Vest-Russland – EBRD	11
	4.3 Nordisk Prosjektexportfond (NOPEF)	11
●	5.0 Andre institusjoners virkemidler	12
	5.1 Den nordiske investeringsbanken (NIB)	12
	5.2 Det nordiske miljøfinansieringsselskapet (NEFCO)	12
	5.3 Barentsprogrammet	12
	5.4 Utenriksdepartementets tilskuddsmidler til prosjektsamarbeid med Russland:	13
	5.5 EUs nordlige dimensjon – INTERREG	13
	5.6 Norwegian Oil and Gas Partners– INTSOK	13
	5.7 Eksportutvalget for fisk (EFF)	14
●	KONTAKTER	15

1.0 Innledning

Det eksisterer mange offentlige virkemidler, ordninger og institusjoner som kan bistå norske bedrifter som ønsker å satse i Russland. Mange mener det er vanskelig å skaffe seg oversikt over hva som står til rådighet. Denne rapporten er ment som en hjelp, idet den gir bakgrunnsinformasjon om det norsk-russiske samarbeidet samt en oversikt over norske og noen utenlandske ordninger bedriftene kan benytte seg av. Oversikten over tiltak og virkemidler er ikke uttømmende i det den i all vesentlig grad konsentrerer seg om innsatsen NHD gjør og tar del i. Det er likevel tatt med et utvalg av andre departementers innsats til slutt.

Fremme av det norsk-russiske bilaterale samkvemmet skjer gjennom så vel politiske kontakter som gjennom fremme av norsk-russisk nærings samarbeid. De politiske kontaktene innebærer blant annet besøksutveksling og deltakelse på ulike arrangementer og i diverse fora. Resultatene kan blant annet ses i form av bilaterale avtaler mellom norske og russiske myndigheter på mange felt. Fremme av norsk-russisk nærings samarbeid forsøkes oppnådd gjennom å stille statlige økonomiske virkemidler til rådighet, eller henvise til multilaterale finansinstitusjoner som Norge er medlem av.

Enhver aktivitet mot Russland som norske myndigheter står bak har også som formål å bidra til at landet utvikler seg i positiv retning sosialt, økonomisk og politisk. Det offentliges innsats skal altså lede til utvikling på begge sider av grensen.

I det følgende omtales først de politiske virkemidlene, deretter de økonomiske. Sistnevnte består av en omtale av de institusjonene som forvalter dem samt de konkrete virkemidlene.

2.0 Politiske tiltak

2.1 En økt besøksfrekvens

Etter 1990 er besøkene fra Norge til Russland blitt hyppigere. Besøk kommer ofte fra Russland. Disse visittene har i økende grad et økonomisk fokus. Fiskeriminister Ludvigsen var på besøk i Moskva i april 2002. På samme tid besøkte også olje- og energiminister Einar Steensnæs Russland. President Vladimir Putin var senest i november 2002 på et vellykket offisielt besøk til Norge med en stor næringslivsdelegasjon.

Besøkene skjer i økende grad også på ulike nivå for de ulike departementene. I 2002 var det flere besøk på utenriksminister-, fagminister- og statssekretærnivå. Fra NHD sin side reiste statssekretær Hammer til Russland på høsten. En holder dessuten regelmessige møter på embetsnivå i ulike fora som NHD har ansvar for.

2.2 Den norsk-russiske regjeringskommisjon

På det bilaterale området har en Den norsk-russiske regjeringskommisjon for økonomisk, industrielt og teknisk-vitenskapelig samarbeid. Kommisjonen er det overordnede forumet for de bilaterale økonomiske relasjonene mellom Norge og Russland, og er et forum for utveksling av synspunkter mellom myndighetene i våre to land og mellom myndighetene og næringslivet. Kommisjonen møtes hvert halvannet år og ledes av henholdsvis Norges nærings- og handelsminister og en russisk minister (avhengig av den til enhver tid sittende regjering). Mellom kommisjonsmøtene følges myndighetskontakten opp halvårlig på ekspedisjonssjefsnivå. Videre er to arbeidsgrupper underlagt kommisjonen. Disse er Den norsk-russiske arbeidsgruppen for nordhandel og Den norsk-russiske arbeidsgruppen for teknologisk samarbeid.

Kontakt NHD for mer informasjon om kommisjonen.

2.3 De viktigste norsk-russiske økonomiske avtaler

Norge og Russland har inngått en rekke bilaterale avtaler. Av disse kan nevnes "Avtale om teknologisk og vitenskapelig samarbeid" (26.05.1998), "Avtale om handel og økonomisk samarbeid" (26.03.1996) og "Norsk-russisk investeringsbeskyttelsesavtale" (04.10.1995) som NHD har ansvaret for. Under UD ligger "Gjeldsavtalen" (30.11.1993). En har også "Avtale om

tollsamarbeid" (21.04.1993) som ligger under Tolldirektoratet. I november 2002 ble Overenskomst om unngåelse av dobbeltbeskatning fra 1996 ratifisert av den russiske dumaen. Avtalen trådte i kraft 20.12.2002 og er underlagt Finansdepartementet.

For mer informasjon om avtalene og regelverket kan en kontakte departementene.

2.4 Russland, Norge og WTO-forhandlingene

Russland søkte om medlemskap i GATT/WTO (General Agreement on Tariffs and Trade/World Trade Organisation) i 1993. Forhandlingene som foregår om medlemskap er en kombinasjon av bilaterale og multilaterale forhandlinger. Det er usikkert når Russland kan bli medlem. Det er likevel sikkert at russisk medlemskap i WTO vil gi likebehandling med økt markedsadgang, bedre forutsigbarhet og mer stabile rammevilkår for norsk næringsliv på det russiske markedet.

For å bli medlem av WTO må Russland foreta en rekke økonomiske og politiske reformer. Denne multilaterale delen av WTO-forhandlingene skjer i Arbeidsgruppen for Russlands tiltrødelse til WTO. Gruppen ledes av Norges WTO ambassadør i Genève. 66 medlemsland av totalt 145 er involvert, som følge av at de har direkte økonomisk interesse av Russlands tiltrødelse.

Parallelt forhandles det bilateralt om konkrete betingelser for markedsadgang for varer (toll, kvoter, etc.) og tjenester. Norsk næringsliv konsulteres fortløpende under disse forhandlingene. Prioriterte områder for Norge er blant annet å sikre markedsadgang for flere fiske- og industriprodukter, norsk skipsfart, telekom og finans- og energirelaterte tjenester. Resultatet av de multilaterale og bilaterale forhandlingene summeres opp i protokoller og avtaler med en eventuell koordinert anbefaling fra arbeidsgruppen til ministermøtet i WTO. NHD spiller en aktiv rolle i denne prosessen som på norsk side ledes av UD.

Kontakt NHD eller UD for mer informasjon om WTO-forhandlingene.

2.5 Regionale fora – Barentssamarbeidet og Østersjøsamrådet

Barentssamarbeidet ble etablert i 1993 som et multilateralt regionalt fora mellom Norge, Sverige, Finland, Russland, Island, Danmark og EU-kommisjonen. Hensikten med opprettelsen var blant annet å utvikle det regionale samarbeidet i nordområdene og derved styrke den økonomiske og sosiale utviklingen i Barentsregionen. Barentssamarbeidet har to styringsnivåer, Barentsrådet og Regionrådet. I Barentsrådet møtes utenriksministrene fra medlemslandene annethvert år. Dette utgjør det øverste forumet i Barentssamarbeidet. Ministrene forsøker å finne løsninger på aktuelle problemstillinger, prioritere satsingsområder samt styre tilgjengelige økonomiske midler i ønskede retninger. Det finnes en rekke arbeidsgrupper under Barentsrådet. Den økonomiske arbeidsgruppen (BEAC/WGEC) har

under det nåværende svenske formannskapet lagt vekt på skog- og tollsamarbeid over grensene. Norge, ved Nærings- og handelsdepartementet, overtar formannskapet for en toårsperiode i den økonomiske arbeidsgruppen 2. oktober 2003.

Under Barentssamarbeidet ligger også Barents Regionråd. I Regionrådet møtes fylkesmyndighetene fra medlemslandene for diskusjoner over ulike regionale problemstillinger. Møter holdes ca. fire ganger i året. Det er også opprettet en rekke arbeidsgrupper under Regionrådet.

Norge er også medlem i Østersjørådet sammen med Sverige, Finland, Danmark, Island, Tyskland, EU-kommisjonen, Estland, Latvia, Litauen Polen, og Russland. En av tre arbeidsgrupper under rådet er Arbeidsgruppen for økonomisk samarbeid (CBSS/WGEC). Her kartlegges blant annet status for reformprosessen i de østlige medlemslandene i Rådet, deriblant Russland. Man jobber også med å identifisere flaskehalser for den økonomiske utviklingen. Arbeidsgruppen har diskutert temaer som grensepassering, infrastruktur og kommunikasjon, energi, små og mellomstore bedrifter, finansinstitusjoner og juridiske rammebetingelser. Samarbeidet er direkte underlagt utenriksministrene i medlemslandene.

Kontakt NHD eller UD for mer informasjon om Barentssamarbeidet og Østersjø-samarbeidet. En kan også kontakte Barentssekretariatet eller Østersjøsekretariatet direkte.

2.6 Norges ambassade og generalkonsulatene i Russland

Norge har diplomatisk representasjon i Moskva gjennom ambassaden, samt generalkonsulatene i St. Petersburg og Murmansk. Disse stasjonene har personale som kjenner russiske forhold godt, samt at de har de nødvendige kontakter innover i det russiske samfunn. En jobber også tett med Norges Eksportråd. Norges representasjoner i utlandet har til oppgave å assistere nordmenn i utlandet, og kan bidra med generell informasjon om Russland og bistå bedrifter som søker hjelp så langt det er mulig.

Kontakt UD for informasjon om utestasjonenes aktiviteter.

3.0 Bilaterale virkemidler

3.1 Investeringsfondet for Nordvest-Russland – SND

Investeringsfondet for Nordvest-Russland administreres av SND og er på 150 mill. kroner. Det har som formål å styrke samarbeidet mellom norske og russiske bedrifter i regionen. Fondets dekningsområde omfatter Murmansk fylke, Arkhangelsk fylke og Karelen. Det er også et mål å stimulere til næringsvirksomhet i Sør-Varanger kommune.

Fondet skal utøve sin virksomhet på forretningsmessig grunnlag. Midlene kan nyttes til egenkapitalinnskudd i næringsvirksomhet i Nordvest-Russland, men ikke i oljevirksomhet til sjøs. Investeringsfondets finansielle deltakelse må møtes med minst like stort engasjement fra norsk næringslivs side. Videre skal eierandelen i ett selskap bare unntaksvis overstige 35 pst. og ikke i noe tilfelle overstige 49 pst. Fondets andel i ett selskap skal heller ikke utgjøre mer enn 30 mill. kroner.

Kontakt SND for mer informasjon om Investeringsfondet for Nordvest-Russland.

3.2 Tilskuddsordningen for nærings samarbeid med Nordvest-Russland – SND

Til tilskuddsordningen for nærings samarbeid med Nordvest-Russland har det blitt foretatt en engangsbevilgning på 30 mill. kroner. Formålet med ordningen er å styrke samarbeidet mellom norske bedrifter og russiske bedrifter i Nordvest-Russland. Det er også et mål å stimulere til næringsvirksomhet i Sør-Varanger kommune ved videreutvikling av nærings samarbeidet mellom bedrifter i kommunen og næringslivet i Nordvest-Russland. Bevilgningen kan også nyttes til eksterne utredninger og planlegging og tilrettelegging av kommersielle prosjekter av stor betydning for videre utvikling av nærings samarbeidet med Nordvest-Russland. Dette gjelder ikke oljerelaterte prosjekter til sjøs.

Kontakt SND for mer informasjon om tilskuddsordningen.

3.3 Investeringsfondet for Øst-Europa – SND

Investeringsfondet for Øst-Europa er på 120 mill. kroner. Fondet kan foreta egenkapitalinvesteringer og gi ansvarlige lån til prosjekter i områder med unntak av de som dekkes av

Investeringsfondet for Nordvest-Russland. Retningslinjene for fondet er i stor grad overensstemmende med retningslinjene for Investeringsfondet for Nordvest-Russland.

Kontakt SND for mer informasjon om Investeringsfondet for Øst-Europa.

3.4. Garanti-Instituttet for Eksportkreditt (GIEK):

Det eksisterte lenge en særskilt garantiordning for eksport til og investeringer i Russland (SUS/Baltikum-ordningen). Som følge av den positive endringen i risikobildet på Russland ble ordningen lagt ned med virkning fra 01.01.2003. Garantier for eksport til og investeringer i Russland gis nå under GIEKs alminnelige garantiordning. En forutsetning for gå få garanti fra GIEK er at prosjektet det søkes om garanti for har et akseptabelt risikonivå. Dette er det opp til GIEK å vurdere for hvert enkelt tilfelle.

Det meste av finansieringen av norsk eksport garantert gjennom GIEK skjer via Eksportfinans ASA. Eksportfinans er lokalisert til samme bygg som GIEK og de to institusjonene har et nært samarbeid.

Kontakt GIEK eller Eksportfinans for mer informasjon.

3.5 Selskapet for Industriveksts (SIVAs) aktiviteter: Næringsparken i Murmansk

SIVA medvirker til internasjonalisering av norsk næringsliv og en senking av terskelen for etablering av små- og mellomstore bedrifter (SMB) i utlandet gjennom å opprette næringsparker for norske bedrifter.

SIVAs næringspark i Murmansk ble offisielt åpnet 13. april 1999. Parken inneholder 38 kontorer, utstillingshall – messerom, møte- og konferansesal, pressesenter, lager og produktjonsarealer. Norske bedrifter etablert i Murmansk har store deler av sitt forretningsområde rettet mot maritim side. SIVAs satsing her er offensiv med blant annet 4,7 mill. kroner til en kommende nyetablering av et stort fryseri i tilknytning til næringsparken.

Kontakt SIVA for mer informasjon om næringsparken i Murmansk.

3.6 Norges Eksportråds aktiviteter

Eksportrådet kan bistå enkeltbedrifter med informasjon, rådgivning og kompetanseoppbygging. Bistanden kan omfatte markedsanalyse, valg av inngangsstrategi og samarbeidspartnere, nettverksbygging m.m.

NE kan tilby behovstilpassede tjenester med særlig vekt på SMB. For dette formålet er det blant annet opprettet et eget Entreprenørskapsprogram som skal bidra til at nyetablerte og nyskapende bedrifter med teknologibaserte produkter og tjenester lykkes i internasjonaliseringprosessen. Det finnes også et eget eksportprogram for landbruksbaserte produkter.

Gjennom Norges Eksportskole tilbys ulike kurs innen eksport og internasjonalisering. Hvert år arrangeres en rekke fagmesser rundt om i verden som norsk næringsliv har anledning til å delta på.

Handelsteknisk avdeling i Eksportrådet gir informasjon om grunnleggende rammebetingelser en bedrift bør kjenne før den begynner å eksportere. Euro Info Centre i Oslo kan bidra med informasjon til norske bedrifter om EU og EØS-spørsmål.

Norges Eksportråd er representert både i Moskva og i St. Petersburg. Utekontorene assisterer bedrifter som ønsker å etablere seg i det russiske markedet på ulike måter. Man jobber her tett med hovedkontoret i Oslo, samt i nettverk med andre relevante utekontor.

Kontakt Norges Eksportråd i Oslo for mer informasjon.

4.0 Multilaterale virkemidler

4.1 Den Europeiske bank for gjenoppbygging og utvikling (EBRD)

Norge har et deleierskap i EBRD på 1,25 pst., tilsvarende ca. 2 mrd. kroner. Norske bedrifter kan søke om finansiering fra banken til større prosjekter i Sentral- og Øst-Europa samt landene i det tidligere Sovjetunionen. Banken kan tilby garantier til, finansiering av og egenkapitalinnskudd i prosjekter innenfor alle sektorer. Banken har et nedre krav til prosjektstørrelse som har ledet til at kun noen få store norske bedrifter aktive i utlandet har benyttet seg av EBRDs tilbud.

Kontakt EBRD for mer informasjon.

4.2 Regionalt risikokapitalfond for Nordvest- og Vest-Russland – EBRD

Norge, Sverige og Finland har hver bidratt med 50 mill. kroner til fondet (North West and West Russia Regional Venture Fund). Midlene brukes til teknisk samarbeid i forbindelse med forberedelse av investeringsprosjekter. Fondets investeringskapital er på 80 mill. US dollar. Investeringer foretas på kommersielle vilkår. Fondet kan saminvestere med andre investeringsfond eller med private investorer.

Kontakt EBRDs prosjektsøknadskontor for mer informasjon.

4.3 Nordisk Prosjekteksportfond (NOPEF)

NOPEF er en institusjon som gir gunstige lån til små og mellomstore nordiske bedrifter til prosjektstudier, i første rekke i Nordens nærområder. Norske bedrifter har hatt et høyt aktivitetsnivå mot fondet.

NOPEF kan gi lån til førinvesteringsfasen til prosjekter med nordisk interesse utenfor EU/EØS-området, gjennomføring av studier innenfor nye næringsområder og identifisering av nye prosjekter på nye markeder. Videre kan midlene nyttes til kurs, seminar- og konferansearrangementer for å introdusere nordisk næringsliv internasjonalt og til initiering av nordisk deltakelse i internasjonale prosjekter. Dersom forundersøkelsene ikke leder til etterfølgende investeringer kan inntil 50 pst. av lånet ettergis.

Kontakt NOPEF for mer informasjon om finansiering.

5.0 Noen aktuelle virkemidler utenfor NHDs ansvarsområde

5.1 Den nordiske investeringsbanken (NIB)

NIB er en nordisk multilateral finansinstitusjon med hovedkontor i Helsingfors. Banken har også lokalkontor i Oslo. NIB finansierer investeringsprosjekter og prosjekteksport innen Norden og øvrige deler av verden. Langt de fleste av bankens investeringer skjer i Nordens nærområder, særlig i de baltiske landene, Polen og Russland.

NIB prioriterer investeringer innenfor energiforsyning, infrastruktur, forskning og utvikling som i tillegg fremmer det økonomiske samarbeidet mellom de nordiske landene.

Kontakt NIB for mer informasjon om bankens finansieringsordninger.

5.2 Det nordiske miljøfinansieringsselskapet (NEFCO)

Nordic Environment Finance Corporation er en risikokapitalinstitusjon som finansierer miljøprosjekter i Sentral- og Øst-Europa. Porteføljen til NEFCO viser klart at Russland er et prioritert område for banken. NEFCO ble opprettet i 1990 av Norge, Sverige, Danmark, Island og Finland. Hensikten med opprettelsen var å fremme miljøprosjekter i Sentral- og Øst-Europa. De ulike prosjektene skal være økonomisk bærekraftige og basert på samarbeide mellom lokale og nordiske bedrifter. NEFCO har en kapital på 80 mill. euro og kan bidra med opp til 25-30 pst. av den totale finansieringen i et prosjekt.

Kontakt NEFCO for mer informasjon om miljøfinansiering.

5.3 Barentsprogrammet

Barentssamarbeidets regionråd prioriterer i sitt multilaterale arbeidsprogram (Barentsprogrammet 2000-2003) blant annet nærings samarbeid og tiltak for forbedring av infrastruktur. Barentsprogrammet har ingen egen finansieringsordning, men hvert av landene bidrar med bilaterale midler. Norsk støtte til prosjekter under Barentsprogrammet administreres og finansieres av Barentssekretariatet i Kirkenes på vegne av Nordland, Troms og Finnmark fylkeskommuner. Prosjektmidlene bevilges over Utenriksdepartementets budsjett, men Barentssekretariatets styre står noenlunde fritt til å støtte prosjekter gitt at de holder seg innenfor Utenriksdepartementets generelle retningslinjer for prosjektstøtte.

Kontakt UD eller Barentssekretariatet for mer informasjon om Barentsprogrammet.

5.4 Utenriksdepartementets tilskuddsmidler til prosjektsamarbeid med Russland:

Hovedmålsettingen med tilskuddsordningen er å bidra til omstillingen til demokratisk styreform og en bærekraftig, markedsorientert økonomi i Russland gjennom norsk-russiske samarbeidsprosjekter.

Det gis prioritet til samarbeidsprosjekter i de nordvestlige deler av Russland, med hovedvekt på Barentsregionen. Prosjekter i andre deler av Russland, eller i Ukraina og Hviterussland, kan også motta støtte i et begrenset økonomisk omfang. Støtte gis til konkrete samarbeidstiltak og samarbeidsprosjekter mellom norske og russiske aktører (også til multilaterale tiltak). Tiltaket skal være til nytte for samarbeidspartnerne og landet og skal bidra til å bygge opp kompetanse hos samarbeidspartnerne. Unntaksvis kan det gis støtte til forprosjekter. Det forutsettes imidlertid at søker har utført mest mulig forberedende arbeid og kartlegging før søknaden innsendes.

Kontakt UD for informasjon om tilskuddsordningen.

5.5 EUs nordlige dimensjon – INTERREG

INTERREG er et EU-program for å fremme sosial og økonomisk integrasjon gjennom regionalt samarbeid. Norge er likeverdig partner og kan derfor initiere og lede prosjekter innenfor samarbeidet. Norsk deltakelse i INTERREG samordnes av Kommunal- og regionaldepartementet, som også har budsjettansvaret på sentralt hold. For programperiode III (2000-2006) har Norge lagt til grunn en samlet innsats på ca. 1 mrd. kroner. INTERREG er en meget viktig mekanisme for finansiering av regionale integrasjonsprosesser og mindre investeringsprosjekter. Som tilstøtende område er også de vestlige delene av Russland aktuelle for deltakelse. Tre programmer er av særlig relevans for Nordvest-Russland: INTERREG III A Nord (med delprogrammene Nordkalotten, Kolarctic og Sapmi), INTERREG III B Østersjøen og INTERREG III B Nordlige periferi. Alle programmene legger betydelig vekt på nærings-samarbeid, infrastruktur og kompetansebygging.

Kontakt INTERREG for mer informasjon om prosjektsøknader.

5.6 Norwegian Oil and Gas Partners – INTSOK

INTSOK er en stiftelse etablert av norsk olje- og gassindustri og norske myndigheter (Nærings- og handelsdepartementet, Olje- og energidepartementet og Utenriksdepartementet). Formålet med stiftelsen er blant annet å bidra til økt eksport fra Norge. INTSOK er en partnerorganisasjon med ca 120 medlemmer, inkludert datterselskaper til de internasjonale kontraktørene.

INTSOK kan bistå med informasjon om kjøpskriterier og behov til de viktigste kundene i Russland, samt om utviklingen på prioriterte offshore prosjekter. Videre kan INTSOK bidra med assistanse til arrangering av tematiske arbeidsverksteder mellom russiske oljeselskaper og kontraktører og norske service- og leverandørbedrifter samt til nettverksmøter mellom norske bedrifter som jobber mot det russiske markedet.

INTSOK vil fra 1. mai 2003 være representert ved Norges Eksportråds kontor i Moskva, og vil dermed kunne bistå med lokal rådgivning for bedrifter som skal inn på det russiske markedet.

Kontakt INTSOK for informasjon.

5.7 Eksportutvalget for fisk (EFF)

EFF er opprettet av Stortinget og styrt ved lov. Finansieringen skjer ved en selvpålagt avgift på norsk fiskeeksport. EFF retter sin virksomhet mot så vel bedriftssiden og kundesiden. På bedriftssiden arrangerer man seminarer, utarbeider rapporter, produserer statistikk, foretar markedsovervåkning, kartlegger markedsadgang og lignende for fiskeeksportører som har eksportlisens. På kundesiden har man et bredt fokus på både konsumenter, grossister, butikker i profileringsarbeidet. Man jobber på ulike nivå, for eksempel gjennom reklame i media eller gjennom personlig presentasjon. EFF samarbeider ofte med Eksportrådet.

Kontakt EFF for mer informasjon.

KONTAKTER

Alle Departementene

Sentralbord: 22 24 90 90
Hjemmeside: <http://www.odin.dep.no>

Barentssekretariatet

Postboks 276, N-9915 Kirkenes

Telefon: +47 78 97 70 50
Telefaks: +47 78 97 70 55
E-post: barsek@barsek.no

Hjemmesider:
<http://www.barsek.no/>
<http://dep.no/norge-russland>
<http://www.dep.no/barentssamarbeidet>

Eksportfinans ASA

Postboks 1601 Vika, N-0119 Oslo

Telefon: 22 01 22 01
Telefaks: 22 01 22 02
E-post: companymail@eksportfinans.no

Hjemmeside:
<http://www.eksportfinans.no>

Eksportutvalget For Fisk

EFF
N-9291 Tromsø

Telefon: 77 60 33 33
Telefaks: 77 68 00 12
E-post: mail@seafood.no

Hjemmeside: <http://www.seafood.no>

Euro Info Centre – Norge

Telefoner:
EIC Øst: 22 92 65 70
EIC Sør: 38 14 22 00
EIC Vest: 57 67 61 50
EIC Nord: 76 96 72 00
EIC Midt-Norge: 73 82 54 50

Hjemmeside: <http://www.eic.no>

European Bank of Reconstruction and Development

EBRD
One Exchange Square
London EC2A 2JN
United Kingdom

Prosjektsøknadskontoret:
Telefon: +44 20 7338 6282
Telefaks: +44 20 7338 6102
E-post: projectenquiries@ebrd.com

Hjemmeside: <http://www.ebrd.com>

Interreg

Hjemmeside: <http://www.interreg.no>
www.inforegio.org/wbpro/interregIII/ln
[terreg_en.htm](http://www.inforegio.org/wbpro/interregIII/ln)

Garanti-Instituttet for Eksportkreditt

GIEK
Postboks 1763 Vika
N-0122 Oslo

Telefon: 22 87 62 00
Telefaks: 22 83 24 45
E-post: giek@giek.no

Hjemmeside: <http://www.giek.no>

Intsok – Norwegian Oil and Gas Partners

INTSOK
Postboks 631, Skøyen
N-0214 Oslo

Telefon: 22 06 14 80
Telefaks: 22 06 14 90
E-post: intsok@intsok.no

Hjemmeside: <http://www.intsok.no>

Nærings- og Handelsdepartementet

NHD
Postboks 8014 Dep
N-0030 Oslo

Telefon 22 24 90 90
E-post: postmottak@nhd.dep.no

Hjemmeside: <http://www.nhd.no>

Nordic Environment Finance Corporation

NEFCO
Fabianinkatu 34
P.O. Box 249
FIN-00171 Helsinki, Finland

Telefon: +358 9 18001 / 1800344
Telefaks: +358 9 630 976
E-post: info@nefco.fi

Hjemmeside: <http://www.nefco.org>

Nordiska Investeringsbanken

NIB
Fabiansgatan 34
PB 249
FIN-00171 Helsingfors, Finland

Telefon +358 9 18 001
Telefaks +358 9 1800 210
E-post: info@nib.int

Hjemmeside: <http://www.nib.fi/se>

eller ta kontakt med Oslo-kontoret hos
Eksportfinans ASA

Nordiska Projektexportfonden

NOPEF
PB 241
FIN-00171 Helsingfors, Finland

Telefon: +358 9 180 0350
Telefaks: +358 9 650 113

Hjemmeside: <http://www.nopef.com>

Norges Eksportråd

NE
Drammensveien 40
N-0243 Oslo, Norway

Telefon: 22 92 63 00
Telefaks: 22 92 64 00
E-post: oslo@ntc.no

Hjemmeside: <http://www.ntc.no>

Selskapet for Industrivekst

SIVA
Leiv Eiriksson Senter
N-7462 Trondheim

Telefon: +47 73 54 62 00
Telefaks: +47 73 54 62 50
E-post: siva@siva.no

Hjemmeside: <http://www.siva.no>

Statens Nærings- og Distriktsutviklingsfond

SNDs Hovedkontor
Postboks 448 Sentrum
N-0104 Oslo

Telefon: +47 22 00 25 00
E-post: firmapost@snd.no

Hjemmeside: <http://www.snd.no>

Utenriksdepartementet

UD
Postboks 8114, Dep.
N-0032 Oslo

Telefon: 22 24 36 00
Telefaks: 22 24 31 86
E-post: postmottak@mfa.no

Hjemmeside:
<http://odin.dep.no/ud/norsk/stipend>

Østersjøsekretariatet

CBSS Sekretariat
P.O. Box 2010
Strömsborg
103 11 Stockholm
Sverige

Telefon: +46 8 440 19 20
Telefaks: +46 8 440 19 44
E-post: cbss@cbss.st

Hjemmesider:
<http://www.cbss.st>
<http://www.odin.dep.no/ud/html/ostersjo>

